

ZESPÓŁ SZKÓŁ ZAWODOWYCH I OGÓLNOKSZTAŁCĄCYCH

ul. Wzgórze Wolności 3, 83-300 Kartuzy
tel./fax 58 681 07 35; e-mail sekretariat@zszio.k.edu.pl

www.zszio.k.edu.pl

Technikum nr 2 w Kartuzach

Czas trwania nauki – 5 lat

Zawód	Zdobywane kwalifikacje	Przedmioty realizowane w zakresie rozszerzonym	Przedmioty punktowane
Technik ekonomista	• Prowadzenie dokumentacji w jednostce organizacyjnej • Prowadzenie spraw kadrowo – placowych i gospodarki finansowej jednostek organizacyjnych	• język angielski • matematyka	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka
Technik ekonomista organizuje pracę biura firmy, prowadzi dokumentację w jednostce organizacyjnej – prowadzi dokumentację biurową, magazynową i procesu sprzedaży, gospodaruje rzeczowymi składnikami majątku, sporządza biznesplan. Prowadzi sprawy kadrowo – płacowe i gospodarki finansowej jednostek organizacyjnych czyli prowadzi rekrutacje i selekcjonuje kandydatów do pracy, rozlicza wynagrodzenia i składki ZUS, prowadzi analizę zatrudnienia i wynagrodzeń, prowadzi ewidencję i rozliczenia podatkowe, prowadzi rozliczenia finansowe z kontrahentami i bankami. Praca: wszystkie podmioty gospodarcze bez względu na ich formę organizacyjną czy własnościową, banki, zakłady budżetowe, własna działalność gospodarcza, konsulting			
Technik informatyk	• Administracja i eksploatacja systemów komputerowych, urządzeń peryferyjnych i lokalnych sieci komputerowych • Tworzenie i administrowanie stronami i aplikacjami internetowymi oraz bazami danych	• język angielski • matematyka	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka
Technik informatyk przygotowuje stanowiska komputerowe do pracy, użytkuje urządzenia peryferyjne komputera osobistego, naprawia komputery, projektuje i wykonuje lokalne sieci komputerowe, konfiguruje urządzenia sieciowe, administruje sieciowymi systemami operacyjnymi. Informatyk tworzy strony internetowe, bazy danych i administruje nimi, tworzy aplikacje internetowe. Praca: w wyspecjalizowanych firmach informatycznych (serwisanci, administratorzy, konserwatorzy sprzętu), urzędach (administratorzy baz danych i sieci), w domu (projektanci, graficy), we wszystkich gałęziach gospodarki narodowej, w których mają zastosowanie komputery.			

Technik handlowiec	• Prowadzenie sprzedaży • Prowadzenie działalności handlowej	• język angielski • geografia	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka
Technik handlowiec organizuje działalność handlową w przedsiębiorstwie produkcyjno-usługowym i funkcjonowanie firmy handlowej; analizuje rynek pod względem oczekiwań i potrzeb klientów oraz ich zachowań rynkowych, bada możliwości wzrostu udziału firmy na rynku, wejścia na nowe rynki, w tym na rynki zagraniczne, identyfikuje bariery występujące w handlu, określa zasady i skuteczne formy marketingu; prowadzi negocjacje z dostawcami i odbiorcami, w celu osiągnięcia jak najkorzystniejszych warunków zakupu materiałów i sprzedaży towarów oraz usług, analizuje skuteczność i efektywność sieci dystrybucji towarów i usług, koszty działalności handlowej. Praca: Najwięcej ofert pracy przeznaczonych jest dla przedstawiciela handlowego (sales representative). Możesz też znaleźć zatrudnienie jako merchandiser (dystrybutor produktów), telemarketer, sales manager (szef działu sprzedaży, dystrybutor produktów wśród większych klientów).			
Technik reklamy	• Wykonywanie przekazu reklamowego • Zarządzanie kampanią reklamową	• język angielski • geografia	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka
Technik reklamy wykonuje przekaz reklamowy, przygotowuje elementy strategii reklamowej i elementy kreacji reklamowej, zajmuje się produkcją reklamy. Zarządza kampanią reklamową – planuje kampanię reklamową, uczestniczy w tworzeniu i realizacji kampanii reklamowych, organizuje sprzedaż reklamową, bada przekaz reklamowy. Stosuje techniki grafiki komputerowej, techniki fotograficzne, techniki multimedialne i wykorzystuje media cyfrowe w wytwarzaniu elementów przekazu reklamowego. Pozyskuje klientów do współpracy z firmą, uczestniczy w rozmowach handlowych, prezentuje usługi reklamowe. Praca: W działach marketingu przedsiębiorstw produkcyjnych i handlowych, biurach ogłoszeń, działach promocji środków masowego przekazu, agencjach i studiach graficznych, agencjach do spraw kontaktów z prasą -i kształtowanie opinii publicznej (Public Relations), prasa, radio, telewizja.			

III Liceum Ogólnokształcące w Kartuzach

ul. Wzgórze Wolności 3, 83-300 Kartuzy
tel./fax 58 681 07 35; e-mail sekretariat@zsiok.edu.pl

www.zsiok.edu.pl

Czas trwania nauki – 4 lata

Profil kształcenia	Przedmioty realizowane w zakresie rozszerzonym	Przedmioty punktowane
europejski	• geografia • język angielski • matematyka	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka
aktywności sportowej	• biologia • język angielski • geografia	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka

Branżowa Szkoła I stopnia nr 1 w Kartuzach

ul. Wzgórze Wolności 3, 83-300 Kartuzy
tel./fax 58 681 07 35; e-mail sekretariat@zsiok.edu.pl

www.zsiok.edu.pl

Czas trwania nauki – 3 lata

Zawód	Zdobywane kwalifikacje	Przedmioty punktowane	Nauczane języki obce
Sprzedawca – klasa sprofilowana <i>(zajęcia praktyczne w zakładach pracy)</i>	• Prowadzenie sprzedaży	• język polski • matematyka • język obcy • informatyka	• język angielski
Zadania zawodowe sprzedawcy to organizowanie zaopatrzenia i przyjmowanie dostaw towarów, sprawdzanie towarów pod względem ilościowym i jakościowym, uiszczanie należności za dostarczone produkty, przygotowywanie produktów do sprzedaży, inkasowanie należności za sprzedane produkty, dbanie o czystość i estetykę miejsca sprzedaży, załatwianie reklamacji zakupionych towarów, przyjmowanie i rejestrowanie zamówień na towary w hurtowniach, współpraca w przygotowaniu oferty sprzedaży itp. Praca: może być zatrudniony w różnych firmach handlowych na stanowiskach sprzedawcy lub magazyniera. Miejscem pracy sprzedawcy będzie zatem punkt sprzedaży detalicznej (bez względu na jego standard i stosowaną formę sprzedaży) a także wszystkie te miejsca, w których dokonuje się sprzedaży akwizycyjnej a w szczególności: hurtownie, punkty sprzedaży detalicznej, mieszkania, instytucje. Może również pełnić funkcję kierownika punktu sprzedaży oraz samodzielnie prowadzić własny sklep lub hurtownię.			